



HANDEL

Autokredit / Mit Hilfe der Internet-Plattform www.procheck24.de kann der Händler als kompetenter Kreditvermittler bei seinen Kunden auftreten

Schnäppchen-Kredit

VON UDO SCHWICKAL

Nicht nur Neuwagen, sondern auch Gebrauchte verkaufen sich heutzutage fast ausschließlich über die Finanzierungsrate. Doch nur der Händler, der seinen Kunden auch attraktive Zinssätze bieten kann, macht das Geschäft und verdient zusätzlich an der Kreditvermittlung.

Einmalige Dateneingabe

Besonders freie Händler arbeiten oftmals ausschließlich mit einem einzigen Kreditinstitut zusammen, anstatt vom Wettbewerbsdruck der Banken bei der Vermittlung von Konsumentenkrediten zu profitieren. Mit Hilfe der internetbasierten Vermittlungsplattform www.procheck24.de können Händler jetzt problemlos für ihre Kunden den günstigsten Autokredit herausfinden.

Nach der Eingabe der üblichen Daten wie Höhe des Kredits, Laufzeit bzw. Monatsrate und Verwendungszweck erfolgt nach einem Klick die Vergleichsübersicht. Nach der Aus-

wahl des gewünschten Angebots müssen die Kundendaten jetzt nur ein einziges Mal eingegeben werden. Über Kundenverwaltung stehen diese sowohl für die weitere Beratung als auch für sämtliche Anfragen bei den angebotenen Banken zur Verfügung. Die Zeit raubende erneute Datenaufnahme für weitere Kreditanfragen entfällt. Durch die direkte Schnittstellenanbindung erhält der Händler zudem innerhalb von wenigen Minuten eine Antwort auf seinen Antrag. Auf lästige Papierformulare wird bis zum Abschluss des Kreditvertrages verzichtet.

Kreditkosten sparen

„Der Vergleich lohnt sich: Gerade bei Ratenkrediten ist es meist günstiger nicht über die Hausbank zu finanzieren. Mehrere tausend Euro höhere Kreditkosten können bei fehlendem Marktvergleich die Folge sein“, erläutert Tobias Haff, Vorstand der Procheck24 AG. „Vermittler bieten ihren Kunden Transparenz durch unabhängige Angebote und

finden dadurch nicht nur günstigste Kreditangebote, sondern auch neue Beratungs- und Verkaufsansätze“, so Haff weiter. Dabei kann der Kunde zukünftig neben der klassischen Ratenfinanzierung mit einer Laufzeit bis zu 120 Monaten und Finanzierungssummen bis 100.000 Euro auch eine Zielratenfinanzierung auswählen.

Da Procheck24 auf Exklusivität verzichtet, können bestehende und bereits eingespielte Bankverbindungen auch weiterhin genutzt werden – ergänzt durch weitere Bankpartner im Bedarfsfall. ■

WWW.PROCHECK24.DE

Die unabhängige Internetplattform ist spezialisiert auf die Vermittlung von Online-Krediten. Zielgruppen des Unternehmens sind Finanzberater, Autohändler und Absatzfinanzierer, die über die Website www.procheck24.de die Vergleichs- und Abwicklungstechnologie nutzen können. Für die Funktionalität, Ergonomie und Datensicherheit der Software wurde ein TÜV Süd Zertifikat verliehen.



Autohaus, 07.07.2008