+ Kapitalanlage + Versicherung + Investment + Finanzierung +

2009
WER PLANT WAS?

Neue Chancen für den Finanzvertrieb:
Die Strategien, Dienstleistungen und Produkte der Anbieter

www.wmd-brokerchannel.de
Printausgabe

Ausgabe 01/2009 · 40 €

wmd

procheck24: „Kredite einfach vermitteln"

Vermittler können Ratenkredite verschiedener Banken und flexible Restschuldversicherungen kundenindividuell über eine Online-Plattform anbieten

Gute Kundenberatung kann nur durch fundiertes Produkt- und Markt-Know-how den gewachsenen Ansprüchen der Kunden gerecht und den sich verändernden gesetzlichen Rahmenbedingungen angepasst werden. Dazu bedarf es einer erhöhten Arbeitseffizienz und einer entsprechenden Honorierung der Beratung.

Daher bietet die Procheck24 AG (München) seit März 2008 Vermittlern und Finanzberatern eine neuartige und unabhängige Plattform für die Vermittlung von Konsumentenkrediten. Die internetbasierte Vermittlungsplattform www.procheck24.de ermöglicht die Berechnung individueller Kreditkonditionen verschiedener Banken innerhalb weniger Minuten, die sofortige Antragsbearbeitung sowie die vollständige Kundenbetreuung und Provisionsabrechnung. Auf lästige Papierformulare wird bis zum Abschluss des Kreditvertrages verzichtet. Natürlich kann Procheck24 auch als Ergänzung neben bereits bestehenden Finanzierungsverbindungen genutzt werden. Vermittler bieten Ihren Kunden Transparenz durch unabhängige Angebote und finden günstigste Kreditangebote sowie neue Beratungs- und Verkaufsansätze.

Speziell die Kundenberatung im Bereich Ratenkredite sollte zum Aufgabenfeld eines ganzheitlich orientierten Finanzberaters gehören: Nicht nur, um dem Kunden das vollständige Sortiment an Finanzangeboten unterbreiten zu können, sondern auch im Hinblick auf die Kundenbindung und der grundsätzlichen Nachfrage nach diesem Produkt. Es ist daher wichtig, auch in diesem Segment positioniert zu sein, um es nicht den Hausbanken zu überlassen. Denn die Nachfrage nach Konsumentenkrediten ist in Deutschland zwischen 2000 und 2007 um mehr als 20 Prozent von 108,7 Milliarden Euro auf 129 Milliarden Euro gestiegen*. Über 70 Prozent aller Autos auf Deutschlands Straßen sind nicht bar bezahlt, sondern geleast oder finanziert worden**.

www.procheck24.de Die neuartige Internet-Plattform

Auf einen Klick wird dem Berater entsprechend dem Finanzierungswunsch des Kunden eine Konditionenübersicht gezeigt. Für ein individuelles Angebot müssen nur noch die Kundendaten eingegeben werden. Einmal erfasst, stehen sie für weitere Anfragen jederzeit zur Verfügung. Der Clou: Weitere Banken können für die Antragstellung mit nur einem Mausklick dazu gewählt werden. Damit erhöht sich der Arbeitsaufwand bei einer weiteren Antragstellung nicht.

Wohl aber die Wahrscheinlichkeit, dass der Kunde eine Kreditzusage erhält, da bei jeder Bank andere Kreditvergaberichtlinien zum Tragen kommen. Die Partnerbanken verwenden ausschließlich das Anfragemerkmal „Konditionenanfrage". So wird der Schufa-Scorewert der Kunden auch bei mehreren Bankanfragen nicht beeinflusst und es können auch mehrere Angebote zu Vergleichszwecken eingeholt werden.

Bei Antragstellung werden die Kundendaten verschlüsselt an die Banken weitergeleitet. Schon innerhalb weniger Minuten erhalten die Berater die Rückmeldung der Institute sowie die notwendigen Antragsunterlagen. Der Kunde braucht den von ihm gewünschten Antrag nur noch zu unterzeichnen, die erforderlichen Unterlagen beizulegen und über das Post-Ident-Verfahren der Bank zukommen zu lassen. Sobald die Unterlagen bei der Bank eingegangen sind und positiv bewertet wurden, wird der Kredit in der Regel innerhalb von zwei bis fünf Werktagen ausbezahlt.

Jederzeit behalten die Berater den vollen Überblick über den Stand ihrer Kundenanfragen. Die Antragsunterlagen werden elektronisch gespeichert und sind über das Dokumenten-Managementsystem jederzeit abrufbar. Über die Statistikfunktion kann der Vermittlungserfolg und natürlich auch das Provisionskonto eingesehen werden.

Dank der Partnerverwaltung können einzelne Mitarbeiter und Standorte bequem angelegt und Zugriffsmöglichkeiten einzelner Mitarbeiter auf die Plattform definiert werden.

Procheck24 - Produkte & Partner

Procheck24 ermöglicht die Vermittlung von Auto- und Barkrediten sowie Restschuldversicherungen in Zusammenarbeit mit renommierten Bankhäusern und Versicherern. Während Barkredite ohne Hinterlegung einer besonderen Sicherheit ausbezahlt werden, ist bei speziellen Pkw-Krediten die Gewährung der günstigeren Konditionen an das Vorliegen des Kfz-Briefes gebunden. Dem Kunden stehen dabei Kreditlaufzeiten zwischen 12 und 84 Monaten und Finanzierungssummen bis zu 50.000 Euro (bei Autofinanzierungen bis 100.000 Euro) zur Verfügung. Barkredite werden direkt auf das Konto des Kreditnehmers ausbezahlt und können für jeden beliebigen Zweck verwendet werden. Damit kann sich der Kunde seine Wünsche erfüllen – sei es z.B. die Anschaffung neuer Möbel oder eine Renovierung. Oder er spart einfach monatlich Geld durch die Umschuldung bestehender Kredite durch ein günstigeres Angebot. Bei finanziellem Spielraum sind Sondertilgungen für den Kunden ebenso möglich wie die gesamte, vorzeitige Ablösung der noch bestehenden Kreditsumme.

70 Prozent günstigere Konditionen bei Restschuldversicherungen

Die über www.procheck24.de vermittelbare Restschuldversicherung (RSV) mit Rundumabsicherung bei Tod, Arbeitsunfähigkeit und Arbeitslosigkeit ohne Gesundheitsprüfung ist flexibel und vor allem nicht an einen bestimmten Kreditvertrag oder Kreditanbieter gebunden. Damit ist erstmals auch die Absicherung bereits bestehender Kredite möglich. Neben der klassischen RSV gegen Einmalbeitrag sind auch monatliche Zahlweise und in dieser Tarifvariante auch die Wahl zwischen konstanter und fallender Todesfallversicherungssumme möglich. Die Antragstellung erfolgt ebenfalls mit wenigen Klicks im Rahmen eines weitgehend papierlosen Antragsverfahrens. Bei der Produktkonzeption wurde ein besonderes Augenmerk auf das Preis-Leistungsverhältnis gelegt. Gegenüber marktgängigen Angeboten können für den Kunden Einsparungen bis zu 70% der Versicherungsprämie erzielt werden.

* Bundesverbands der Deutschen Volksbanken und Raiffeisenbanken

** VW Financial Services

Autor: Daniel Friedheim

Dr. Adams & Associates

Maklerbestände und Maklerunternehmen gesucht

Für bundesweit vorgemerkte bonitätsstarke Kaufinteressenten

Bei absoluter Diskretion und Vertraulichkeit sind wir spezialisiert auf

- die Vermittlung von Versicherungsmaklerbeständen und von Maklerunternehmen.
- die betriebswirtschaftliche Analyse und die Bewertung von Beständen und Unternehmen.
- die Finanzierung von Bestands- und Unternehmenskäufen.
- die – bspw. altersbedingte – Nachfolgeplanung.

Dr. Adams & Associates GmbH & Co KG / www.AuP-International.com
Tel. + 49 (0) 6196 400 108

Business Brokerage & Business Development