



Interview mit Tobias Haff,  
Vorstand,  
PROCHECK24 AG

*wmd: Welches Produkt ist bei Ihnen im Jahre 2011 am stärksten nachgefragt worden?*

**Tobias Haff:** Im Bereich der Bankprodukte war die Nachfrage nach Ratenkrediten, die über unsere elektronische Vermittlungsplattform abgewickelt werden können, groß. Außerdem sind unsere Angebote für Tagesgeldkonten auf sehr großes Interesse gestoßen. Im Versicherungsbereich war unser Kfz-Versicherungsvergleich das erfolgreichste Produkt.

*wmd: Worauf führen Sie den Erfolg zurück?*

**Tobias Haff:** Viele Vermittler nutzen für die Abwicklung der Bankprodukte die einfache und bewährte Technologie von PROCHECK24 um sich gegenüber dem Bankvertrieb zu positionieren. Etwa bei der Immobilienfinanzierung oder beim Autokauf waren Ratenkredite dabei ein wirkungsvolles Mittel.

Die unsichere Entwicklung an den internationalen Finanzmärkten und der Wunsch der Kunden nach stabilen Anlagemöglichkeiten haben den Erfolg unseres Tagesgeld-Vergleichs ermöglicht. Auch hier hat die einfache, onlinebasierte Abwicklung viele Vermittler überzeugt. Die schnelle und unkomplizierte Abwicklungstechnologie sowie der mögliche Onlineabschluss bei unserem Kfz-Versicherungsvergleich waren auch hier der Schlüssel des Erfolgs.

*wmd: Gibt es das Produkt auch in 2012?*

**Tobias Haff:** Alle Produktangebote gibt es auch im Jahr 2012 und wir werden unser Portfolio weiter ausbauen. Sowohl bei Ratenkrediten als auch bei anderen Bankprodukten werden wir mit neuen Produktpartnern zusammenarbeiten. Auch das Angebot im Kfz-Versicherungsvergleich wird vergrößert und um weitere Produktangebote ergänzt.