



PRESSEINFORMATION
www.procheck24.de

Von der Baufinanzierungsanfrage zum Ratenkredit in einer Sekunde: Neue Kooperation zwischen „fincrm“ und PROCHECK24 ermöglicht Datenübergabe per Knopfdruck

Integration der Daten-Import-Schnittstelle / Neu bei PROCHECK24 OAuth-Technologie / Von der Baufinanzierung in den Online-Abschluss für Ratenkredite

München, 12. Juni 2019

Das Thema Ratenkredite ist mit der Baufinanzierung stark verknüpft. Ob es sich um Eigenkapitalbeschaffung, eine Modernisierung oder eine Zusammenfassung mehrerer Kredite für eine verbesserte monatliche Belastung des Kunden handelt, in vielen Fällen wird ein zusätzlicher Ratenkredit benötigt.

Bisher war dies bei den Baufinanzierungsplattformen lediglich mit ihren eigenen Lösungen möglich. „Wir sind begeistert, nun endlich die Verbindung zwischen den großen Plattformen geschaffen zu haben, um so unseren Partnern einen noch besseren Service bieten zu können“, sagt Lukas Harter, Geschäftsführer, HPE Software Process GmbH.

Integration der Daten-Import-Schnittstelle

Das Customer Relationship Management System „fincrm“ wurde speziell für Baufinanzierungsvermittler entwickelt und nun um die Anbindung an PROCHECK24 erweitert. „So kann der Nutzer nach Freischaltung im CRM von PROCHECK24 auf seine Kunden, die in fincrm hinterlegt sind, per Knopfdruck zugreifen. Der Kreditdialog wird anschließend mit den vorhandenen Daten vorbefüllt. Die lästige doppelte Dateneingabe entfällt somit“, sagt Daniel Hering, Geschäftsführer von PROCHECK24.

Neues Autorisierungs-Verfahren OAuth

Zum ersten Mal zum Einsatz kommt die neue Log-In-Lösung von PROCHECK24 namens OAuth. Dies steht für „Open Authorization“ und ist ein offenes Protokoll, das eine sichere Autorisierung von Webservices oder mobilen Anwendungen ermöglicht, ohne Drittanbietern Passwörter offenlegen zu müssen. „So können unsere Partner nach Freigabe durch beide Unternehmen einfach und schnell die Anwendung nutzen, ohne selbst Aufwand zu haben“, sagt Gebhard Harter, Vertriebsleiter HPE Software Process GmbH. Partner wenden sich einfach an fincrm bzw. PROCHECK24 und der Zugang wird durch die Unternehmen bereitgestellt.

Von der Baufinanzierung in den Online-Abschluss für Ratenkredite

Anders als die Baufinanzierung ist der Ratenkredit bereits deutlich digitaler geworden. „Seit letztem Jahr haben wir bei etwa der Hälfte unserer 20 Bankpartner sogar die Möglichkeit zum volldigitalen Kreditabschluss“, so Daniel Hering, Geschäftsführer von PROCHECK24. Das Verfahren der Online-Legitimation wird hierbei um die Möglichkeit zur digitalen Signatur ergänzt und der Vermittler kann zusätzlich die Unterlagen wie Gehaltsabrechnung und

Kontoauszüge per Upload zur Prüfung hochladen. So ist kein ausgedruckter Kreditantrag mehr nötig und die Bearbeitung einer Kreditauszahlung wird deutlich verkürzt.

„Aktuell arbeiten wir darüber hinaus noch an einem Produkt mit digitalem Kontoblick, was künftig die einzureichenden Unterlagen wie Kontoauszug und Gehaltsabrechnungen ersetzen wird. Hier kann der Vermittler im Beratungsgespräch mit dem Kunden bereits alles erledigen, der so im Idealfall bereits am nächsten Tag sein Geld auf dem Konto hat“, sagt Björn Weikert, Geschäftsführer, PROCHECK24.

Kontakt PROCHECK24

Björn Weikert, Geschäftsführer
Tel. 089 2441 853 55, bjoern.weikert@procheck24.de

Daniel Hering, Geschäftsführer
Tel. 089 2441 853 91, daniel.hering@procheck24.de

Kontakt fincrm

Lukas Harter, Geschäftsführer
Tel. 0492238 / 922878, lukas.harter@fincrm.de

Gebhard Harter, Vertriebsleiter
Tel. 0492238 / 922878, gebhard.harter@fincrm.de

Über die PROCHECK24 GmbH

Die PROCHECK24 GmbH betreibt mit über 60.000 Vertriebspartnern die größte Internetplattform zur Vermittlung von Produkten rund um das Thema Haushaltsoptimierung im B2B-Bereich. Im Fokus liegt insbesondere die Vermittlung von Ratenkrediten, Girokonten und Kreditkarten, von Kfz-Versicherungen sowie von Strom-, Gas- und DSL-Verträgen. PROCHECK24 stellt seinen Vertriebspartnern die CHECK24-Vergleichsrechner zur Verfügung und bietet damit eine technische Lösung mit führender Usability, breiter Marktabdeckung und besten Konditionen. Daneben zeichnet sich PROCHECK24 durch seinen Service aus: Vertriebspartner werden intensiv geschult, bei der Beratung des Endkunden jederzeit unterstützt und eingereichte Anträge werden vor Weiterleitung an Produktpartner geprüft und gegebenenfalls optimiert. Vertriebspartner von PROCHECK24 sind Versicherungsvermittler, Finanzberater, Maklerpools, Finanzvertriebe sowie Banken und Versicherer. Weiterführende Informationen: www.procheck24.de.

Über fincrm

fincrm ist eine CRM-Software, die Unternehmen jeder Größenordnung in der ungebundenen Vermittlung von Immobiliendarlehen unterstützt. Die meisten Customer-Relationship-Management-Systeme – kurz CRM, werden für den Einsatz in allen gängigen Branchen konzipiert. Gebhard Harter reichte dieser Ansatz nicht aus. Sein Ziel: Die Entwicklung eines Systems speziell für die ungebundenen Darlehensvermittler. Gemeinsam mit seinem Sohn Lukas Harter begann im Jahr 2015 die Entwicklung eines CRM, das die Bedürfnisse des Finanzierungsberaters an die erste Stelle setzt. Daraus entstand fincrm – ein Tool speziell für Baufinanzierungsvermittler. Seit dem Produktlaunch 2016 setzen 65 Vertriebe mit über 400 Finanzierungsberatern fincrm als zentrale Softwarelösung ein. Gemeinsam mit unseren Kunden entwickeln wir neue Lösungen um den digitalen Alltag des ungebundenen Darlehensvermittlers effizient zu gestalten. Weiterführende Informationen: <https://www.fincrm.de/>