



PRESSEINFORMATION
www.procheck24.de

PROCHECK24 und Raisin mit neuartiger Lösung für Finanzinstitute:

Sparkasse Bremen bietet ab sofort Tages- und Festgelder von WeltSparen an

- Mehr als 60.000 Finanzdienstleister in Deutschland können jetzt über PROCHECK24-System WeltSparen-Produkte anbieten
- Partner profitieren von technisch schlankem Integrationsprozess
- Höhere Vielfalt und passende Produkte stärken Kundenbeziehung zwischen Banken und Endkunden – gleichzeitig Kosten in Erträge wandeln

München/Berlin, 23. September 2020 – Wie können Banken und Finanzdienstleister in einer sich immer stärker wandelnden Welt Kunden begeistern und binden – und gleichzeitig die Beratungsqualität und das eigene Produktportfolio für ihre Kundschaft erweitern? Einen Ansatz liefern PROCHECK24 und Raisin, im deutschen Sprachraum unter der Marke WeltSparen bekannt. Die beiden digitalen Plattformen bündeln ihre Vertriebsaktivitäten in einem Hybrid-Modell. PROCHECK24 nimmt über eine eigens programmierte Antragsstrecke die Kundendaten auf und übergibt anschließend die Daten an Raisin. Alle getätigten Anlagen des Kunden werden dann für den Berater im PROCHECK24-CRM übersichtlich angezeigt. Als erster Partner des Hybrid-Angebots bietet die Sparkasse Bremen ihren Kunden ab sofort über PROCHECK24 attraktiv verzinsten Tages- und Festgeldangeboten von WeltSparen an.

Die Kooperation zwischen den zwei Fintech-Plattformen als B2B-Angebot ist in dieser Form neuartig. Banken und Finanzdienstleistern wird mit einem einheitlichen und technologisch schlanken Implementierungsprozess Zugang auf ein breites Produktportfolio gewährt. PROCHECK24 vermittelt als größte B2B-Internetplattform Produkte zur Haushaltsoptimierung über ein Partnernetzwerk von mehr als 60.000 Banken und Finanzdienstleistern in Deutschland. Das Partnernetzwerk erhält Zugriff auf ein Portfolio aus Ratenkrediten, Girokonten und Kreditkarten, Kfz-Versicherungen sowie von Strom-, Gas- und DSL-Verträgen. Durch die Kooperation mit dem Fintech Raisin erweitert PROCHECK24 sein Plattformangebot um Tages- und Festgelder von WeltSparen und ermöglicht so eine gesamtheitliche Beratungsleistung.

Banken bieten ihren Kunden derzeit ein begrenztes Produktangebot im Bereich Sparen, das durch die Kooperation stark erweitert wird. Durch die hinzugewonnene Vielfalt an Alternativen profitieren alle Beteiligten. Im Fall der Tages- und Festgeldangeboten von WeltSparen können Berater proaktiv Zinserträge auf der Kundenseite optimieren und gegebenenfalls anfallende Negativzinsen in positive Verzinsung umwandeln. Die direkte Kundenbeziehung und der persönliche Austausch werden dadurch gestärkt und intensiviert. Bankberater und Vermittler erhalten zudem in Echtzeit einen transparenten Überblick über alle bei ihnen zuvor abgeschlossenen Produkte eines Kunden. Dadurch können sie zu jeder Zeit kompetent und mehrwertorientiert beraten und situationsadäquat passende Lösungen aus Kundensicht finden. Europaweit hat Raisin bereits mehr als 26 Milliarden Euro von Sparern vermittelt. Mehr als 750 gelistete Einlagenprodukte von nahezu einhundert Partnerbanken können über die Plattform abgeschlossen werden.



Daniel Hering, Geschäftsführer von PROCHECK24:

„Wir sind sehr stolz, dass wir WeltSparen als Marktführer für diese völlig neuartige Kooperationsart gewinnen konnten. Gemeinsam haben wir das Thema Plattformökonomie und ‘embedded Finance’ aus Vertriebsicht weitergedacht und eine echte Aufwertung im Bankproduktebereich geschaffen. Über die offene und einheitliche IT-Architektur existiert für alle Partner ein in der Praxis erprobtes und tief integriertes Set-up, das einfach in bestehende Systeme zu implementieren ist. Besonders spannend für künftige Bankkooperationen sind die umfangreichen Erfahrungen beim Neue-Produkte-Prozess mit der Sparkasse Bremen. Das ist kosteneffizient und spart Zeit bei der Umsetzung. Gleichzeitig fügt sich die Lösung nahtlos in das ‘Look & Feel’ und die Markenwelt von Banken und Finanzdienstleistern ein.“



Benedikt Voller, Vice President Business Clients & Partnerships bei Raisin:

„Banken und deren Kunden profitieren durch unsere Vertriebs-Kooperation mit PROCHECK24. Durch unsere WeltSparen-Angebote können Banken und Finanzdienstleister einerseits individuell attraktive Optionen bieten und Kunden binden und andererseits ihren Kostendruck reduzieren sowie Provisionserträge aus der Vermittlung über den gesamten Anlagezeitraum generieren. Unser Ziel ist es, unsere Vertriebsaktivitäten durch diese smarte B2B2B2C-Kooperation deutlich auszuweiten.“

Über Raisin

Raisins Plattformen für Geldanlage – in Deutschland unter der Marke WeltSparen (<https://www.weltsparen.de>) bekannt – bieten europäischen Sparern grenzüberschreitend einfachen und kostenlosen Zugang zu attraktiven und einlagengesicherten Fest- und Tagesgeldern aus ganz Europa. Mit nur einer Online-Anmeldung können Kunden alle Anlagen abschließen und verwalten, die ihre Bank zur Verfügung stellt. Seit 2013 haben mehr als 275.000 Kunden aus 32+ Ländern Europas Spareinlagen im Wert von über 26 Milliarden Euro bei 97 Partnerbanken angelegt. Das Start-up zählt zu den Top 5 Fintechs der renommierten FinTech50-Awards und wird von namhaften europäischen und US-amerikanischen Investoren wie btov Ventures, Goldman Sachs, Index Ventures, Orange Digital Ventures, PayPal Ventures, Ribbit Capital und Thrive Capital unterstützt. Zu Raisin gehören Raisin UK in Manchester, Raisin Technology, die Service Bank Raisin Bank und fairr.

Über PROCHECK24

Die PROCHECK24 GmbH betreibt mit über 60.000 Vertriebspartnern die größte Internetplattform zur Vermittlung von Produkten rund um das Thema Haushaltsoptimierung im B2B-Bereich. Im Fokus liegt insbesondere die Vermittlung von Ratenkrediten, Girokonten und Kreditkarte, Kfz-Versicherungen sowie von Strom-, Gas- und DSL-Verträgen. PROCHECK24 stellt seinen Vertriebspartnern die CHECK24-Vergleichsrechner zur Verfügung und bietet damit eine technische Lösung mit führender Usability, breiter Marktabdeckung und besten Konditionen. Daneben zeichnet sich PROCHECK24 durch seinen Service aus: Vertriebspartner werden intensiv geschult, bei der Beratung des Endkunden jederzeit unterstützt und eingereichte Anträge werden vor Weiterleitung an Produktpartner geprüft und gegebenenfalls optimiert. Vertriebspartner von PROCHECK24 sind Versicherungsvermittler, Finanzberater, Maklerpools, Finanzvertriebe sowie Banken und Versicherer. Weiterführende Informationen: www.procheck24.de

Pressekontakt Raisin

Nicole Scheplitz & Roland Panter
Unternehmenskommunikation
+49 (0)160 218 65 24
press@raisin.com
www.raisin.com

Pressekontakt PROCHECK24

Daniel Hering
Geschäftsführer
+49 (0)89 2441 853 91
daniel.hering@procheck24.de