



PRESSEINFORMATION
www.procheck24.de

**Das Sales-Team vergrößert sich:
Marcel Hennighausen-Roßberg neuer Senior Key Account Manager bei
PROCHECK24**

Große Freude über den Neuzugang mit jahrelanger Vertriebserfahrung / Spannende Aufgaben warten auf den Senior Key Account Manager

München, 28. März 2022

Seit 01.01.2022 unterstützt der gebürtige Hamburger Marcel Hennighausen-Roßberg (32) das Team von Daniel Hering, Geschäftsführer von PROCHECK24. Als Senior Key Account Manager übernimmt Herr Hennighausen-Roßberg u.a. die partnerschaftliche Betreuung von Großkooperationen. Schwerpunkte seiner Arbeit stellen dabei die technischen Integrationen dar, die auf die Prozess- und Vertriebsunterstützung abzielen.

Große Freude über den Neuzugang mit jahrelanger Vertriebserfahrung

„Wir freuen uns, mit Marcel Hennighausen-Roßberg einen sehr kompetenten und erfahrenen Mitarbeiter gewonnen zu haben. Mit seiner langjährigen Expertise im Vertrieb stellt er für PROCHECK24 einen großen Mehrwert dar“, so Daniel Hering.

Marcel Hennighausen-Roßberg ist gelernter Bankkaufmann mit einem abgeschlossenen BWL-Studium. Während seiner Zeit bei finanzcheckPRO war er u.a. für den Bereich und die Weiterentwicklung des Key Account Managements zuständig und konnte in dieser Zeit wertvolle Berufserfahrung sammeln. 2021 wechselte Hennighausen-Roßberg zur GEV Grundeigentümer Versicherung VvaG. Dort lagen seine Schwerpunkte auf dem Vertriebsausbau und der technischen Integrationen in Vergleichsrechnern.

Spannende Aufgaben warten auf den Senior Key Account Manager

Über seine nächste berufliche Herausforderung bei PROCHECK24 sagt Marcel Hennighausen-Roßberg: "Ich freue mich zum einen auf die Zusammenarbeit mit dem gesamten PROCHECK24 Team, das stets eine wirklich gute Leistung erbringt. Zum anderen aber auch auf all die spannenden Aufgaben, die auf mich warten. Hier sehe ich z.B. vielfältige Möglichkeiten, die Spitzenposition von PROCHECK24 im B2B-Ratenkreditmarkt auszubauen und meine Vertriebsexpertise an unsere Partner weiterzugeben."

Dabei sieht sich Marcel-Hennighausen-Roßberg als eine Art verlängerter Vertriebsarm: „PROCHECK24 bietet seinen Partnern einen hervorragenden Service. Für mich ist es daher wichtig, sie bei der Weiterentwicklung ihrer Vertriebsaktivitäten persönlich zu unterstützen. In gemeinsamen Workshops erstellen wir passgenaue und individuelle Konzepte, die auf die eigenen Bedürfnisse zugeschnitten sind.“

Wir wünschen Herrn Hennighausen-Roßberg einen erfolgreichen Start bei PROCHECK24!

Kontakt PROCHECK24

Susanne Sägmüller, Pressesprecher

Tel.: 089 2441 853 53

E-Mail: susanne.saegmueller@procheck24.de

Über die PROCHECK24 GmbH

Die PROCHECK24 GmbH betreibt mit über 60.000 Vertriebspartnern die größte Internetplattform zur Vermittlung von Produkten rund um das Thema Haushaltsoptimierung im B2B-Bereich. Im Fokus liegt insbesondere die Vermittlung von Ratenkrediten, Girokonten und Kreditkarten, von Kfz-Versicherungen sowie von Strom-, Gas- und DSL-Verträgen. PROCHECK24 stellt seinen Vertriebspartnern die CHECK24-Vergleichsrechner zur Verfügung und bietet damit eine technische Lösung mit führender Usability, breiter Marktabdeckung und besten Konditionen. Daneben zeichnet sich PROCHECK24 durch seinen Service aus: Vertriebspartner werden intensiv geschult, bei der Beratung des Endkunden jederzeit unterstützt und eingereichte Anträge werden vor Weiterleitung an Produktpartner geprüft und gegebenenfalls optimiert. Vertriebspartner von PROCHECK24 sind Versicherungsvermittler, Finanzberater, Maklerpools, Finanzvertriebe sowie Banken und Versicherer. Weiterführende Informationen: www.procheck24.de.