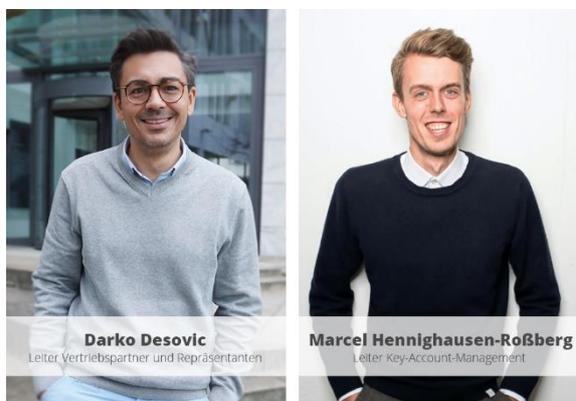


PROCHECK24 ernennt Darko Desovic zum Leiter Vertriebspartner und Repräsentanten und Marcel Hennighausen-Roßberg zum Leiter Key-Account-Management

Wachstum erfordert klare Strukturen und Verteilung der Aufgaben

München, 25. Januar 2023

Die führende Plattform für Ratenkredite im B2B-Bereich, PROCHECK24, besetzt die neu geschaffenen Stellen „Leiter Vertriebspartner und Repräsentanten“ sowie „Leiter Key-Account-Management“ aus den eigenen Reihen. Beide berichten künftig direkt an Daniel Hering, Geschäftsführer Vertrieb und Marketing.



Darko Desovic - Leiter Vertriebspartner und Repräsentanten

Bereits seit Mai 2020 ist Darko Desovic als Senior Key-Account-Manager bei PROCHECK24 tätig. Mit der neuen Aufgabe übernimmt er den gesamten Bereich der direkt angeschlossenen Vertriebspartner und die Koordinierung der Repräsentanten, die deutschlandweit beim Vertriebspartner vor Ort aktiv sind. Nach seinem BWL-Studium an der Münchener LMU startete Darko Desovic 2007 seine Vertriebslaufbahn bei PlanetHome als Key-Account-Manager in der B2B Baufinanzierung. Nach 9 Jahren wechselte er zum französischen Versicherungskonzern CNP Assurances und baute dort das Deutschlandgeschäft im Bereich Kreditabsicherung mit auf, bevor er schließlich im Mai 2020 zu PROCHECK24 kam.

„Ich freue mich sehr auf die neuen Herausforderungen als Leiter Vertriebspartner und Repräsentanten. Mein Ziel ist es u.a., die Marktführerschaft von PROCHECK24 in der Ratenkreditabwicklung weiter auszubauen und unseren Vermittlern dabei zu helfen, leichter und digitaler den Kreditalltag zu meistern!“ – Darko Desovic

Marcel Hennighausen-Roßberg - Leiter Key-Account-Management

Marcel Hennighausen-Roßberg ist zwar erst seit 01. Januar 2022 bei PROCHECK24 tätig, verfügt aber schon jetzt über ein profundes Wissen aus der Branche und ist zudem stark vernetzt. Bereits bei seiner letzten Tätigkeit war der gebürtige Hamburger maßgeblich daran beteiligt, die B2B Plattform bei finanzcheckpro zu etablieren. Während dieser Zeit konnte er außerdem sein Netzwerk kontinuierlich erweitern und intensive partnerschaftliche Beziehungen aufbauen. Gemeinsam mit PROCHECK24 möchte Herr Hennighausen-Roßberg nun weitere Meilensteine setzen und u.a. die Marktführerschaft mit Großkooperationen ausbauen. Dort wird der Fokus vor allem auf den Themen Digitalisierung, Service und technischen Integrationen liegen.

„Mein Zuhause ist der Ratenkredit, daher freue ich mich besonders auf die neue Verantwortung bei PROCHECK24. Gemeinsam mit unseren langjährigen Partnern die Erfolgsgeschichte weiter schreiben zu dürfen, macht mich sehr glücklich. Danke für das Vertrauen von PROCHECK24!“ – Marcel Hennighausen-Roßberg

Wachstum erfordert klare Strukturen und Verteilung der Aufgaben

Die neu geschaffenen Stellen sollen vor allem Daniel Hering, Geschäftsführer für Vertrieb und Marketing, entlasten und PROCHECK24 zu mehr Flexibilität und Schnelligkeit verhelfen.

„Wir sind seit Jahren auf Wachstumskurs, haben ein unfassbar großes Netzwerk mit über 10.000 direkt angeschlossenen Partnern und über 100 Großkooperationen und benötigen hier eine klare Aufteilung der Aufgaben.“, sagt Daniel Hering, Geschäftsführer von PROCHECK24 GmbH. „Ich bin sehr froh, dass ich Darko und Marcel an Bord habe und befördern darf,“ fügt er hinzu.

„Für uns ist es wichtig, dass Schlüsselpositionen aus den eigenen Reihen besetzt werden. Dies fördert die Motivation und lässt das gesammelte Wissen im Hause von PROCHECK24“, so Daniel Hering.

Kontakt PROCHECK24

Susanne Sägmüller, Pressesprecher

Tel.: 089 2441 853 53

E-Mail: susanne.saegmueller@procheck24.de

Über die PROCHECK24 GmbH

Die PROCHECK24 GmbH betreibt mit über 80.000 Vertriebspartnern die größte Internetplattform zur Vermittlung von Produkten rund um das Thema Haushaltsoptimierung im B2B-Bereich. Im Fokus liegt insbesondere die Vermittlung von Ratenkrediten, Girokonten und Kreditkarten, von Kfz-Versicherungen, Tages- und Festgeldern sowie von Strom-, Gas- und DSL-Verträgen. PROCHECK24 stellt seinen Vertriebspartnern die CHECK24-Vergleichsrechner zur Verfügung und bietet damit eine technische Lösung mit führender Usability, breiter Marktabdeckung und besten Konditionen. Daneben zeichnet sich PROCHECK24 durch seinen Service aus: Vertriebspartner werden intensiv geschult, bei der Beratung des Endkunden jederzeit unterstützt und eingereichte Anträge werden vor Weiterleitung an Produktpartner geprüft und gegebenenfalls optimiert. Vertriebspartner von PROCHECK24 sind Versicherungsvermittler, Finanzberater, Maklerpools, Finanzvertriebe sowie Banken und Versicherer. Weiterführende Informationen: www.procheck24.de.