

Für unseren Standort in München suchen wir:

Sales Agent / Partner Manager Sales (m/w/d)

Über uns

Wie funktioniert ein digitaler Kreditabschluss? Welche Finanzprodukte helfen Vermittlern dabei, ihre Kund*innen besser zu beraten? Und wie können digitale Lösungen echte finanzielle Freiräume schaffen?

Bei PROCHECK24 arbeitest Du genau an diesen Themen. Als führende B2B-Plattform für die Vermittlung von Finanzprodukten unterstützen wir Vertriebspartner dabei, Produkte einfach zu vergleichen, passende Angebote zu erstellen und Abschlüsse digital umzusetzen. Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Sales Agent / Partner Manager Sales (m/w/d).

Deine Aufgaben

Als Sales Agent bist Du die erste Ansprechperson für unsere Vermittler und unterstützt sie dabei, unsere Produkte erfolgreich einzusetzen. Du baust Beziehungen auf, erkennst Potenziale und sorgst dafür, dass unsere Partner mit PROCHECK24 nachhaltig wachsen können.

Zu Deinen Aufgaben gehören insbesondere:

- Du betreust und entwickelst bestehende sowie neue Vermittler weiter, vor allem telefonisch und über Microsoft Teams.
- Du erklärst unsere digitalen Finanzprodukte verständlich und zeigst unseren Partnern, wie sie diese im Vertriebsalltag erfolgreich nutzen können.
- Du vereinbarst Termine, zum Beispiel nach interner Abstimmung oder als Follow-up von Marketingaktionen.
- Du baust durch regelmäßigen Kontakt langfristige und vertrauensvolle Beziehungen zu unseren Geschäftspartnern auf.
- Du erkennst Umsatzpotenziale und unterstützt unsere Vermittler dabei, diese gezielt zu nutzen.
- Du pflegst unser CRM-System zuverlässig und hältst Partnerdaten, Aktivitäten und nächste Schritte aktuell.
- Du bringst eigene Ideen ein, wie wir unsere Partneransprache und Sales-Prozesse weiter verbessern können.

Das bringst Du mit

- Du hast Erfahrung im Sales, Telesales, Vertriebsinnendienst oder in einer vergleichbaren Rolle.
- Du hast Spaß am direkten Kontakt mit Menschen und kannst andere für Produkte und Lösungen begeistern.
- Du interessierst Dich für Finanzprodukte und bringst idealerweise erste Erfahrung im B2B-Umfeld mit.
- Du arbeitest strukturiert, zielorientiert und gehst Aufgaben mit Eigeninitiative an.
- Du bist kommunikationsstark, offen und hast keine Scheu, aktiv auf neue Kontakte zuzugehen.
- Du hast Lust auf ein echtes Team, gemeinsame Ziele und ein Umfeld, in dem Leistung gesehen wird.
- Du sprichst verhandlungssicher Deutsch.

Das bieten wir Dir

- Attraktive Vergütung: Grundgehalt plus leistungsorientierte Provision.
- Spannendes Produktumfeld: Du arbeitest nah an innovativen digitalen Finanzprodukten.
- Echte Wirkung: Du hilfst unseren Partnern, ihre Beratung und ihren Vertrieb erfolgreicher zu machen.
- Gestaltungsspielraum: Du kannst eigene Ideen einbringen und in verschiedenen Formaten umsetzen.
- Flache Hierarchien: kurze Entscheidungswege, direkte Kommunikation und Start-up-Mentalität.
- Sicheres Arbeitsumfeld: unbefristete Perspektive in einem etablierten Unternehmen.
- Flexibles Arbeiten: faire Homeoffice-Regelung.
- Teamspirit: Zusammenarbeit, gegenseitige Unterstützung und gemeinsame Erfolge.
- Zentrale Lage: sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung und ein moderner Standort.

Klingt nach Dir?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen. Werde Teil von PROCHECK24 und unterstütze unsere Vertriebspartner dabei, mit digitalen Finanzprodukten noch erfolgreicher zu werden.

Kontakt:

Daniel Hering
Geschäftsführer Vertrieb und Marketing
PROCHECK24 GmbH
Landshuter Allee 14, 80637 München
E-Mail: daniel.hering@procheck24.de
Tel-Nr.: 089/2441 853 91